

Hörmann ser vækstpotentiale i bomme og sikkerhedsbarrierer

D. 20. september 2023

Hörmann Danmark er allerede førende leverandør inden for døre og porte, og udvider nu deres produktportefølje. De ser et stort potentiale i at levere bomme og sikkerhedsbarrierer som en naturlig strategisk udvidelse. Deres eksisterende ekspertise inden for adgangskontrol placerer dem i en ideel position til at imødekomme markedets behov for bomme og barrierer-kontrol.



Foto: Hörmann Danmark A/S

Lars Westmark, direktør for Hörmann Danmark, ser frem til at gå ind på det nye marked og siger:

"Hörmanns bomme og sikkerhedsbarrierer er kendetegnet ved, at have vores velkendte tyske kvalitet og samtidigt lave vedligeholdelsesomkostninger og en høj brugervenlighed med standardiserede løsninger. Det gør, at vores bomme og barrierer er alsidige og velegnede til en

bred vifte af formål. Vi ser et betydeligt potentiale i dette nye forretningsområde på grund af den stigende efterspørgsel efter pålidelige og brugervenlige løsninger til adgangskontrol og beskyttelse af ejendomme og områder."

Overtagelse af en topmoderne fabrik i Tyskland

Årsagen til at Hörmann Danmark netop nu vælger at træde ind på det nye marked kommer i kølvandet på overtagelse af en topmoderne fabrik i Tyskland. Fabrikken producerer og leverer til hele det europæiske marked og har de nyeste og markedsledende teknologier på plads. Med produktionen følger også et effektivt logistikapparat gennem det internationale netværk, som Hörmann Danmark i forvejen nyder fordel af. Dermed er alle de operationelle brikker på plads og tilbage er nu kun, at få udbredt kendskabet til det nye forretningsområde.

Første bom er leveret til Stark Nakskov

En af de første, der har fået leveret en bomløsning fra Hörmann, var Stark Nakskov. Heino Fynholm, salgschef hos Stark Nakskov, bemærkede behovet, da deres 25 år gamle bom havde gjort sit og trængte til en erstatning. Valget af en ny bom faldt på en Hörmann bom. Særligt vigtigt for valget var den enkle installation og de lave vedligeholdelsesomkostninger.



Den nye moderne bom i Stark Nakskov. Foto: Hörmann Danmark

"Monteringen af den nye bom gik overraskende glat, selvom det var den første af sin art i Stark Nakskov. Man kan sagtens se, at den vellykkede installation understreger Hörmanns eksisterende erfaring inden for adgangskontrol og sikkerhedssystemer." - Heino Fynholm.

En bemærkelsesværdig fordel ved den nye bom er muligheden for natlevering, noget der ikke var muligt med den tidligere bom. Denne forbedring har åbnet døren for nye forretningsmuligheder og effektivisering af logistikprocesser for Stark Nakskov.

Lars Westmark uddyber yderligere:

"Leveringen af denne bom til Stark Nakskov markerer et vigtigt skridt i den nye retning mod, at nå Hörmann Danmarks mål om, at blive fremtidens foretrukne leverandør af brugervenlige og skræddersyede løsninger inden for adgangskontrol og beskyttelse af ejendomme og virksomheder."

Smarte funktioner og lave serviceomkostninger

Hörmann Danmark ser også frem til, at tilføje flere funktioner for at gøre betjeningen endnu mere bekvem for kunderne. Der tilbydes flere smarte løsninger som fx. en LED-lysstripe, som tydeligt kan indikere adgangsmuligheder på afstand. Dertil kommer styring via netværk og webløsninger, kamera med nummerpladeaflysning og meget mere.

Foruden de nyeste teknologier, er bommene også udviklet med et fokus på at sikre en effektiv og problemfri drift med lave omkostninger til vedligehold og service.

Pressekontakt:

Nikolaj Klena
Telefon +45 30 70 70 53
E-mail: nk@adhost.dk

Om Hörmann

Hörmann-gruppen er Europas førende udbyder af døre og porte. Siden grundlæggelsen i 1935 har virksomheden produceret mere end 15 millioner porte, som finder anvendelse i hele verden. På 36 specialiserede fabrikker i Europa, Nordamerika og Asien fremstiller mere end 6.000 medarbejdere, porte, låger, døre, karme og åbnere i høj kvalitet til brug i private boliger og erhvervsjendomme. Den verdensomspændende Hörmann-gruppens hovedsæde ligger i den lille tyske by Steinhagen. Den familieførte virksomhed omsætter over 1 milliard euro, har mere end 100 egne salgsafdelinger i over 40 lande og flere hundrede forhandlere, i omkring 50 andre lande, sørger for, at kunderne altid har Hörmann lige i nærheden.